Platsannons

Key Account Manager Stockholm

Vi på PS Auction vill förändra världen, vi tänkte återvinna den, vill du vara med?

Auktionsexperter sedan 1958, online sedan 2006, idag störst på nätauktioner för konkurser, avyttringar och överskott. Nu söker vi en key account manager till vårt försäljningsteam.

TJÄNSTEN

Som Key Account Manager ingår du i ett starkt team bestående av fyra medarbetare. Tillsammans med teamet kommer du att jobba fokuserat med att utveckla, marknadsföra och presentera PS Auction för befintliga och potentiella kunder. Du utgår ifrån vårt försäljningskontor i Stockholm.

ARBETSUPPGIFTER

- Sälja lösningar till nya och befintliga kunder inom utvalda segment
- Fokus på att effektivt hjälpa befintliga och nya kunder till bättre affärer
- Förhandla och utveckla försäljningsarbetet mot utvalda kunder, prospekts och mål
- Analysera marknaden, planera och budgetera och tänka ut "nästa steg" för PS Auction
- Rapportering veckovis och månadsvis
- Proaktivt arbeta med att finna nya affärsmöjligheter

ANSVAR

Totalansvar för att driva och genomföra hela säljprocessen fram till affären och därefter vara kundansvarig och svara för den långsiktiga relationen.

MÅL

Arbetet styrs och mäts mot tydliga mål med kontinuerlig avstämning. Målen tas fram gemensamt med närmaste chef.

VÄRDERINGAR

Vi arbetar för att alltid vara värdefulla insprirerande och påltiliga mot kollegor, leverantörer och kund.

KVALIFIKATIONER

För att lyckas i rollen ser vi att du är en erfaren säljare med stort kontaktnät, vi förväntar oss en säljare med kort startsträcka och stort driv. Du har erfarenhet att jobba mot större kunder, idé och projektförsäljning är du bekväm med. Språkkunskaper med minimum engelska är en förutsättning. Du har erfarenhet av långa säljcykler men kan också hantera snabba vändningar.

PERSONLIGA EGENSKAPER

- Handlingskraftig, självgående och disciplinerad
- Målinriktad, resultatorienterad
- Humor och hög social kompetens
- Mental styrka, god självkänsla och gott självförtroende
- Empatisk och relationsdriven
- Ett starkt kontaktnät som innebär att du snabbt genererar affärer

VI ERBJUDER

Ett roligt och omväxlande arbete med stor frihet att utveckla sin egen roll, marknadsmässig lön, tjänstebil, en arbetsplats på ett stabilt men ändå expansivt företag med stolta traditioner där det finns stora möjligheter till personlig utveckling.

KONTAKTPERSON

Malin Hermansson
HR-chef
career@ps.se
+46(0) 10-47 59 174

OM PS

Där andra ser restlager, konkursbon och utrangerade verkstadsutrustningar, ser vi starten på något nytt.
PS Auction frigör kapital och förlänger livscykeln för fordon, maskiner och utrustning. Ju fortare en outnyttjad tillgång hittar sitt nya hem desto bättre. PS Auction bildades 1958 och är idag ett internationellt auktionsföretag med 6 kontor i Sverige, dotterbolag i Finland, Estland och Danmark och köpare från över 80 länder. 2016 omsatte bolaget över 300 miljoner Skr och hade över 1.1 miljoner unika besökare på hemsidan. PS Auction har 55 anställda i Sverige och bolagets huvudkontor är beläget i Svenljunga. Hos oss är det enkelt och effektivt att sälja, 96 % av uppdragen som kommer in på en måndag värderas och läggs ut redan på torsdag samma vecka! Läs mer om oss på psauction.se